

Pardavimų vadybininkas (-ė) telefonu

Darbo pobūdis:

- Būsi atsakingas (-a) už ne gyvybės draudimo produktų pardavimą klientams telefonu
- Ruoši ir administruosi draudimo pasiūlymus bei sutartis
- Administruosi duomenų bazę
- Palaikysi ryšį ir konsultuosi klientus apie Bendrovės teikiamas paslaugas

Reikalavimai kandidatui:

- Puikiai bendrauji, planuoji ir turi organizavimo, derybinius bei pardavimo įgūdžius
- Turi patirtį pardavimų ar draudimo srityje
- Turi patirties dirbant su „šaltais“ skambučiais (būtų privalumas)
- Esi iniciatyvus/-i, pozityvus/-i ir nori mokytis bei tobulėti, nes mes pažadame tave išmokyti ir auginti kaip specialistą

Pas mus dirbti verta, nes mes siūlome:

- Atsakingą, įdomų darbą sparčiai augančioje tarptautinėje kompanijoje
- Profesinio tobulėjimo ir karjeros perspektyvas
- Darbo aplinką, kurioje jausiesi komandos dalimi
- Mokymus, kurie užtikrins tavo sėkmingą augimą įmonėje
- Sveikatą ir gerovę – papildomą sveikatos draudimą
- Nuolaidos įmonės paslaugoms
- Lanksčias darbo valandas – darbo ir asmeninio gyvenimo pusiausvyros aplinką
- 1 laisvą dieną socialinei veiklai ir savanorystei
- 2 papildomas apmokamas poilsio dienas per metus
- Papildomas išmokas

Atlyginimas: 1200 - 3000 €/mėn. neatskaičius mokesčių. Atlyginimą sudaro fiksuota dalis ir bonusinė dalis, priklausanti nuo rezultatų. Galutinis atlyginimas priklauso nuo kandidato patirties ir kompetencijų ir yra derinamas pokalbio metu.

Susidomėjai?!

KANDIDATUOK

Konfidencialumą garantuojame, informuosime tik atrinktus kandidatus.