

Draudimo vadybininkas (-ė) – pardavimų ekspertas (-ė)

Ieškome iniciatyvaus, rezultatais motyvuoto žmogaus, kuris nori augti kartu su mumis! Tave žavi pardavimai ir bendravimas su žmonėmis? Turi vidinės motyvacijos mokytis ir tobulėti draudimo srityje? Prisijunk prie mūsų!

Darbo pobūdis:

- Aktyvus ne gyvybės draudimo produktų pardavimas esamiems klientams
- Draudimo pasiūlymų rengimas, sutarčių administravimas
- Duomenų bazės priežiūra
- Klientų konsultavimas telefonu ir el. paštu

Reikalavimai kandidatui:

- Aukštasis arba aukštesnysis išsilavinimas (taip pat gali kandidatuoti paskutinio kurso studentai)
- Puikūs bendravimo ir derybiniai įgūdžiai
- Patirtis pardavimuose – privalumas
- Patirtis draudime - privalumas
- Patirtis atliekant „šaltus“ skambučius – privalumas
- Iniciatyvumas, atsakomybės jausmas ir noras mokytis

Pas mus dirbti verta, nes mes siūlome:

- Atsakingą, įdomų darbą sparčiai augančioje tarptautinėje kompanijoje
- Profesinio tobulėjimo ir karjeros perspektyvas
- Darbo aplinką, kurioje jausiesi komandos dalimi
- Mokymus, kurie užtikrins tavo sėkmingą augimą įmonėje
- Sveikatą ir gerovę – papildomą sveikatos draudimą
- Nuolaidos įmonės paslaugoms
- Lanksčias darbo valandas – darbo ir asmeninio gyvenimo pusiausvyros aplinką
- 1 laisvą dieną socialinei veiklai ir savanorystei
- 2 papildomas apmokamas poilsio dienas per metus
- Papildomas išmokas

Atlyginimas: 1200 - 3000 €/mėn. neatskaičius mokesčių. Atlyginimą sudaro fiksuota dalis ir bonusinė dalis, priklausanti nuo rezultatų. Galutinis atlyginimas priklauso nuo kandidato patirties ir kompetencijų ir yra derinamas pokalbio metu.

Susidomėjai?!

KANDIDATUOK

Konfidencialumą garantuojame, informuosime tik atrinktus kandidatus.