

Pardavimų palaikymo vadovas (-ė)

Ką veiksi pas mus?

- Motyvuosi ir ugdyti pardavimų komandą, padėti kiekvienam nariui atsiskleisti geriausiai
- Užtikrinsi, kad komanda veiktų sklandžiai ir efektyviai
- Prisidėsi prie inovatyvių sprendimų, gerinančių mūsų paslaugas, produktus ir procesus
- Inicijuosi ir įgyvendinsi pardavimo skatinimo kampanijas
- Būsi žmogus, kuris sujungia strategiją su realybe ir veda komandą į priekį

Šis darbas tau puikiai tiks, jei:

- Turi aukštąjį išsilavinimą ir patirties pardavimų ar komandos valdymo srityje (draudimo patirtis – privalumas)
- Esi kūrybiškas (-a), analitiškai mąstai ir greitai randi sprendimus
- Lengvai bendrauji ir palaikai sklandų bendradarbiavimą su kolegomis
- Tavo laiko planavimo įgūdžiai leidžia susitvarkyti su bet kokia užduotimi

Pas mus dirbti verta, nes mes siūlome:

- Atsakingą, įdomų darbą sparčiai augančioje tarptautinėje kompanijoje
- Profesinio tobulėjimo ir karjeros perspektyvas
- Darbo aplinką, kurioje jausiesi komandos dalimi
- Mokymus, kurie užtikrins tavo sėkmingą augimą įmonėje
- Sveikatą ir gerovę – papildomą sveikatos draudimą
- Nuolaidos įmonės paslaugoms
- Lanksčias darbo valandas – darbo ir asmeninio gyvenimo pusiausvyros aplinką
- 1 laisvą dieną socialinei veiklai ir savanorystei
- 2 papildomas apmokamas poilsio dienas per metus
- Papildomas išmokas

Atlyginimas: 1800 - 2800 €/mėn. neatskaičius mokesčių.

Susidomėjai?!

KANDIDATUOK

Konfidencialumą garantuojame, informuosime tik atrinktus kandidatus.