

Draudimo vadybininkas (-ė)

Pagrindinės atsakomybės:

- Būsi atsakingas (-a) už ne gyvybės draudimo produktų pardavimą privatiems arba verslo klientams bei organizacijoms
- Ruoši, administruosi ir atnaujinsi draudimo pasiūlymus bei sutartis
- Tvarkysi ir prižiūrėsi klientų duomenų bazę
- Palaikysi ilgalaikius santykius su klientais, konsultuosi juos draudimo klausimais ir padėsi rasti tinkamiausius sprendimus pagal jų poreikius
- Aktyviai prisidėsi prie klientų portfelio plėtros ir bendrovės augimo

Tau puikiai seksis, jei:

- Puikiai bendrauji, gebi planuoti, organizuoti savo darbą, turi derybinius ir pardavimo įgūdžius
- Turi patirties pardavimų ar draudimo srityje (privalumas, bet ne būtinybė)
- Turi patirties dirbant su „šaltais“ skambučiais (privalumas)
- Esi iniciatyvus (-i), pozityvus (-i), orientuotas (-a) į rezultatą ir nori mokytis bei tobulėti
- Esi paskutinio kurso studentas (-ė) arba jau baigęs (-usi) studijas – svarbiausia tavo motyvacija ir noras augti

Pas mus dirbti verta, nes mes siūlome:

- Atsakingą, įdomų darbą sparčiai augančioje tarptautinėje kompanijoje
- Profesinio tobulėjimo ir karjeros perspektyvas
- Darbo aplinką, kurioje jausiesi komandos dalimi
- Mokymus, kurie užtikrins tavo sėkmingą augimą įmonėje
- Sveikatą ir gerovę – papildomą sveikatos draudimą
- Nuolaidos įmonės paslaugoms
- Lanksčias darbo valandas – darbo ir asmeninio gyvenimo pusiausvyros aplinką
- 1 laisvą dieną socialinei veiklai ir savanorystei
- 2 papildomas apmokamas poilsio dienas per metus
- Papildomas išmokas

Atlyginimas: 1400 - 3000 €/mėn. neatskaičius mokesčių. Atlyginimą sudaro fiksuota dalis ir bonusinė dalis, priklausanti nuo rezultatų.

Susidomėjai?!

KANDIDATUOK

Konfidencialumą garantuojame, informuosime tik atrinktus kandidatus.