

Draudimo vadybininkas (-ė)

Mes tau patikėsime:

- Būsi atsakingas už ne gyvybės draudimo produktų pardavimą esamiems klientams
- Ruošti ir administruoti draudimo pasiūlymus bei sutartis
- Administruoti duomenų bazę
- Palaikyti ryšį ir konsultuoti klientus apie Bendrovės teikiamas paslaugas

Tau puikiai seksis, jei:

- Esi komunikabilus, drąsus ir motyvuotas siekti sėkmės pardavimuose.
- Turi patirties pardavimų srityje (ypač vertinama patirtis su aktyviais skambučiais) (privalumas)
- Esi iniciatyvus, pozityvus ir nuolat sieki mokytis bei tobulėti – mes pažadame padėti Tau augti ir tapti tikru specialistu

Pas mus dirbti verta, nes mes siūlome:

- Atsakingą, įdomų darbą sparčiai augančioje tarptautinėje kompanijoje
- Profesinio tobulėjimo ir karjeros perspektyvas
- Darbo aplinką, kurioje jausiesi komandos dalimi
- Mokymus, kurie užtikrins tavo sėkmingą augimą įmonėje
- Sveikatą ir gerovę – papildomą sveikatos draudimą
- Nuolaidos įmonės paslaugoms
- Lanksčias darbo valandas – darbo ir asmeninio gyvenimo pusiausvyros aplinką
- 1 laisvą dieną socialinei veiklai ir savanorystei
- 2 papildomas apmokamas poilsio dienas per metus
- Papildomas išmokas

Atlyginimas: 1400 - 3000 €/mėn. neatskaičius mokesčių. Atlyginimą sudaro fiksuota dalis ir bonusinė dalis, priklausanti nuo rezultatų.

Susidomėjai?!

KANDIDATUOK

Konfidencialumą garantuojame, informuosime tik atrinktus kandidatus.