

Svarbių klientų vadybininkas (-ė)

Tavo darbo diena:

- rūpinsi savo esamu portfeliu ir jo plėtra, naujų klientų pritraukimu
- vykdysi derybas dėl bendradarbiavimo sąlygų
- prisidėsi savo idėjomis ir įžvalgomis ir turėsi galimybę jas įgyvendinti

Mes tikime, kad Tu:

- turi bent 1 metų darbo patirtį aktyvių pardavimų srityje
- patirtis draudime nebūtina - trūkstamas žinias suteiksime
- turi stiprius komunikacinius įgūdžius
- gebi dirbti komandoje
- turi geras MS Office programos žinias
- esi orientuotas į rezultatą
- turi vairuotojo pažymėjimą (B kategorija)
- turi puikius anglų kalbos įgūdžius žodžiu ir raštu

Mes Tau siūlome:

- Atsakingą, įdomų darbą sparčiai augančioje tarptautinėje kompanijoje;
- Profesinio tobulėjimo ir karjeros perspektyvas;
- Draugišką, palaikantį ir motyvuotą kolektyvą;
- Sveikatą ir gerovę – papildomą sveikatos draudimą;
- Nuolaidas įmonės paslaugoms;
- 1 laisvą dieną socialinei veiklai ir savanorystei;
- 2 papildomas apmokamas poilsio dienas per metus.

Atlyginimas: 1700 - 3000 €/mėn. neatskaičius mokesčių.

Susidomėjai?!

KANDIDATUOK

Konfidencialumą garantuojame, informuosime tik atrinktus kandidatus.