

Draudimo vadybininkas (-ė)

Mes tau patikėsime:

- Būsi atsakingas (-a) už ne gyvybės draudimo produktų pardavimą klientams
- Ruošti ir administruoti draudimo pasiūlymus bei sutartis
- Administruoti duomenų bazę
- Palaikyti ryšį ir konsultuoti klientus apie Bendrovės teikiamas paslaugas

Tau puikiai seksis, jei:

- Puikiai bendrauji, planuoji ir turi organizavimo, derybinius bei pardavimo įgūdžius
- Turi patirtį pardavimų ar draudimo srityje
- Turi patirties dirbant su „šaltais“ skambučiais (būtų privalumas)
- Esi iniciatyvus/-i, pozityvus/-i ir nori mokytis bei tobulėti, nes mes pažadame tave išmokyti ir auginti kaip specialistą

Pas mus dirbti verta, nes mes siūlome:

- Atsakingą, įdomų darbą sparčiai augančioje tarptautinėje kompanijoje
- Profesinio tobulėjimo ir karjeros perspektyvas
- Darbo aplinką, kurioje jausiesi komandos dalimi
- Mokymus, kurie užtikrins tavo sėkmingą augimą įmonėje
- Sveikatą ir gerovę – papildomą sveikatos draudimą
- Nuolaidos įmonės paslaugoms
- Lanksčias darbo valandas – darbo ir asmeninio gyvenimo pusiausvyros aplinką
- 1 laisvą dieną socialinei veiklai ir savanorystei
- 2 papildomas apmokamas poilsio dienas per metus
- Papildomas išmokas

Atlyginimas: 1400 - 3000 €/mėn. neatskaičius mokesčių. Atlyginimą sudaro fiksuota dalis ir bonusinė dalis, priklausanti nuo rezultatų.

Susidomėjai?!

KANDIDATUOK

Konfidencialumą garantuojame, informuosime tik atrinktus kandidatus.