

Tiesioginių pardavimų projektų vadovas (-ė)

Darbo pobūdis:

- Verslo projektų kūrimas;
- Naujų verslo klientų paieška;
- Ryšių su klientais palaikymas;
- Atsakomybė už komandos rezultatus;
- Komandos kūrimas, mokymas ir veiklos vystymas.

Reikalavimai:

- Aukštasis išsilavinimas;
- Darbo su projektais patirtis;
- Darbo su verslo sektoriumi patirtis;
- Labai geri darbų planavimo ir organizavimo įgūdžiai, vidinė motyvacija tobulėti;
- Patirtis dirbant draudimo srityje būtų privalumas;
- Aktyvių pardavimų patirtis.

Mes Jums siūlome:

- Atsakingą, įdomų ir dinamišką darbą tarptautinėje kompanijoje;
- Konkurencingą darbo užmokestį nuo 1.200 EUR bruto ir priedas už rezultatus;
- Vidinius ir išorinius mokymus;
- Puikų kolektyvą, su kuriuo galima tiek tobulėti, tiek pramogauti;
- Nuolaidas bendrovės paslaugoms.

Gyvenimo aprašymą su nuoroda „Tiesioginių pardavimų projektų vadovas (-ė)“
prašome siųsti el. paštu: karjera@compensa.lt