

Pardavimo tinklo vystymo vadybininkas (-ė)



Darbo pobūdis:

- Kurti sėkmingą pardavimo tinklo strategiją;
- Efektyviai dirbti komandoje su pardavimo tinklo vadovais ir pardavėjais;
- Palaikyti ryšius su esamais tarpininkais ir ieškoti naujų;
- Analizuoti pasiektus rezultatus ir teikti ataskaitas.

Reikalavimai:

- Aukštasis išsilavinimas;
- Išlavinti įgūdžiai pardavimų srityje;
- Verslo procesų suvokimas ir supratimas;
- Darbo kompiuteriu įgūdžiai;
- Analitinis mąstymas, aktyvumas, atsakingumas;
- Anglų kalbos žinos.

Privalumai:

- Esate valdę darbo draudime kamuolį;
- Susidūrę su projektų valdymo taisyklėmis.

Mes Jums siūlome:

- Atsakingą, įdomų ir dinamišką darbą tarptautinėje kompanijoje;
- Jaunatvišką kolektyvą ir draugišką darbo atmosferą;
- Profesinio tobulėjimo ir karjeros perspektyvas;
- Konkurencingą darbo užmokestį, atitinkantį kompetenciją.

Gyvenimo aprašymą su nuoroda „Pardavimų tinklo vystymo vadybininkas (-ė)“ prašome siųsti el. paštu: karjera@compensa.lt